

---

## BRIEFING AN K4-TEAM

---

An: [f.kuehle@k4-vertrieb.de](mailto:f.kuehle@k4-vertrieb.de)

Wir würden uns gerne bei ihnen (wieder) um konkrete Vertriebsaufgaben bewerben und bieten ein Höchstmaß an Flexibilität bezüglich unserer Aufgaben (z.B. Recherchen, Telefon-Marketing, Außendienst, Messen, Networking), aber auch bezüglich Einsatzorte, Zeitraum und Budgetierung. Bei Interesse mailen sie uns gerne ihre Aufgabenstellung, und wir unterbreiten ihnen im Vorfeld eines persönlichen Gespräches ein konkretes Angebot.

### Mögliche Aufgaben an K4-Team (Nicht-Zutreffendes löschen)

- Systematische Neukundengewinnung - Leads / Interessenten generieren
- Ein noch schwaches / vakantes Verkaufsgebiet entwickeln
- Terminierungen für ihren Außendienst oder für ihre Vertriebs- / Geschäftsführung
- K4-Team als ihr Vertriebsbüro in NRW / Niedersachsen
- Kontinuierliche Kunden- / Firmen - / Händlerbetreuung
- Eines ihrer neuen Produkte in den Markt einführen
- Neue Branchen systematisch erschließen

### Welches ihrer Produkte / Dienstleistungen soll K4 bearbeiten / verkaufen? (bitte ausfüllen)

### In welchen Branchen soll K4 aktiv werden? (bitte ausfüllen)

### In welchen Zielgruppen soll K4 aktiv werden? (Nicht-Zutreffendes löschen)

- Bestehende Kunden
- Ex-Kunden
- Firmen, die bereits von ihnen ein Angebot bekommen haben
- Interessenten
- Bedarfsfirmen allgemein
- Verbände / Multiplikatoren

### Mögliche Einsatzgebiete (Nicht-Zutreffendes löschen)

- Bundesweit
- Welche Bundesländer?
- Schweiz
- Österreich

### Stehen uns Adressen zur Verfügung? (Nicht-Zutreffendes löschen)

- JA
- Teilweise
- NEIN

### Geplantes Personalbudget pro Monat (Nicht-Zutreffendes löschen)

- Weniger als 2.000 €
- 2.000 € - 4.000 €
- 5.000 € - 7.000 €
- Mehr als 7.000 € (z.B. K4-Key-Account-Manager)

### Mögliche Dauer der Zusammenarbeit (Nicht-Zutreffendes löschen)

- 6 Monate
- 12 Monate
- Länger als 12 Monate

### Möglicher Start? (ausfüllen)